

Debacle de 500 millones de dólares para los contribuyentes

Por qué el banco no es nuestro amigo



- Odontología Familiar
- Implantes Dentales : técnico Nobel Guide™, planificación en 3 dimensiones y puesta de implantes sin cirugía ni puntos de sutura
- Ortodoncia para niños y adultos
- Blanqueamientos
- Tratamientos de canal
- Estética dental
- Coronas y puentes
- Prótesis fijas y amovibles
- Plan de financiamiento disponible
- Urgencias 24 horas

Das clínicas para estar más cerca de Ud. y su familia:
514.353.3030 • 514.904.3368

7962 Notre-Dame Est, Montréal | Québec (R11, 305) | 1280 Jean-Taylor Est, Montréal | Québec (H2R 1W3)
Montréal (Bourgeois) | Jean-Taylor | Frelon

www.drfelipetoro.com

*Si buen servicio quieres tener,
al Gallo debes ir a ver.*

Silencieux
Gallo



*Reparación e instalación de
silenciadores nuevos y usados
Experiencia y el mejor precio*



BON PRIX!!

Cambio y balanceo de llantas



Tél/fax: 514 324 4237

silencieux_gallo@hotmail.ca

10000 Av. Plaza

Mtl-Nord, Qc • H1H 4L6

INTI VOYAGES

www.intivoyages.ca

La nouvelle Façon de voyager

Titular de un
permiso de
Quebec

**Recarga de
minutos
con Voss
revolución
y oVe!**



**BOSS
REVOLUTION**

Billetes de avion:

America latina, Europa, Africa, Caribe, Etc.

Paquetes todo incluido

México, Cuba, R. Dominicana, Jamaica, ETC

Circuitos organizados,
reservaciones de hoteles

Alquiler de autos, cruceros, etc

Commisaire à l'assermentation

artas de invitacion , permisos de viaje

Legalización de documentos Etc.



SERVICIO PROFESIONAL Y PERSONALIZADO

METRO JARRY: 575 JARRY EST - MONTRÉAL (QC) H2P 1V6



TÉL. (514) 271-0505

El crecimiento poblacional se desaceleró en el segundo trimestre



(Ottawa) Statistics Canada anuncia que la población del país creció a su ritmo más lento por segundo trimestre desde que comenzaron a registrarse datos comparables en 1946, excluyendo 2020, año de la pandemia. La agencia informa que la población alcanzó aproximadamente 41.651.653 habitan-

tes al 1 de julio, lo que representa un aumento de 47.098 (0,1 %) en comparación con el 1 de abril.

Esta es la tasa de crecimiento más lenta para el mismo trimestre desde el segundo trimestre de 2020, cuando el crecimiento prácticamente se detuvo debido a

las restricciones fronterizas impuestas por la pandemia.

El aumento de la población en el segundo trimestre de este año se debió a un aumento de 33.694 personas debido a la migración internacional.

El crecimiento natural, o la

diferencia entre nacimientos y muertes, añadió 13.404 personas durante el trimestre.

La tasa de crecimiento poblacional del 1 de julio de 2024 al 1 de julio de 2025 fue del 0,9%, o 389.324 personas.

Mark Carney busca fortalecer lazos comerciales y de seguridad

(Londres) El primer ministro Mark Carney se encuentra en Londres el viernes para reu-

miércoles al jueves, lo que generó preocupación por la seguridad en el norte de Eu-

Frostadóttir. El debate se centró en cómo los partidos políticos de centroizquierda

diversificando nuestro comercio", declaró Carney. Necesitamos asegurarnos de que, con socios comerciales afines en todo el mundo —y no todos—, compartamos un compromiso común con la apertura de los mercados.



Altos funcionarios del gobierno describieron el viaje como una oportunidad para fortalecer las alianzas comerciales, empresariales y de seguridad, mientras Canadá busca reducir su dependencia de Estados Unidos.

Esta es la cuarta reunión entre el Sr. Carney y el Sr. Starmer desde que el Primer Ministro canadiense asumió el cargo. Es la primera vez que el Sr. Carney se reúne con los líderes de Australia, Islandia y España.

nirse con los líderes del Reino Unido, Australia, España e Islandia para hablar sobre comercio y seguridad. El Sr. Carney tenía previsto reunirse con el primer ministro danés, pero la reunión fue cancelada. Cuatro drones sobrevolaron aeropuertos daneses durante la noche del

ropa ante la agresión rusa.

El primer ministro Carney participó en una mesa redonda en la Cumbre Global para la Acción y el Progreso con los primeros ministros británico y australiano, Keir Starmer y Anthony Albanese, y el primer ministro islandés, Kristján

pueden competir con el auge del populismo de derecha.

"Hemos aprendido que debemos ser dueños de nuestra propia casa. No podemos depender excesivamente de un solo socio comercial". "Podemos abordar esto expandiendo nuestro negocio y

El Sr. Carney ha estado viajando al extranjero en los últimos días. Visitó la Ciudad de México la semana pasada y la Ciudad de Nueva York, sede de la Asamblea General de las Naciones Unidas, a principios de esta semana.



Editora
Mkort.inc


Director General
Mario Cortavitarde
(514) 803-5952
director@outlook.com

Diseño Gráfico y traducciones

Mkort. Inc
Relaciones Públicas
Director de prensa
Douglas Agreda
Esmeralda Orozco

Colaboradores
Carlos Pajares
Jovana Cortavitarde
Leticia Moguel
Jaime Siles Otazo
Rosana Ber
Ana Maria Regueira

Emiliano Botero Ruiz.

Ubicación
995, rue St Michel, Longueuil,
Qc. J4J 1P1
Página Web
www.directoriocommercialmontreal.com

"Directorio Comercial Montreal"



Antes de partir hacia Londres, también recibió al Presidente de Indonesia y al Primer Ministro de Irlanda en Ottawa.

Los conservadores han criticado los recientes viajes internacionales del Sr. Carney, argumentando que el Primer Ministro no ha logrado resultados concretos para Canadá.

¿Una expansión del CPTPP?

Durante la reunión con el Sr. Starmer, ambos líderes abordaron las necesidades de Canadá. El patrocinio de la adhesión del Reino Unido al

Tratado Integral y Progresivo de Asociación Transpacífico (CPTPP), un acuerdo de libre comercio que involucra principalmente a los países de la Cuenca del Pacífico.

El lunes en Nueva York, el Sr. Carney señaló que Canadá es miembro fundador del CPTPP y tiene un acuerdo de libre comercio con la Unión Europea.

Algunos han sugerido que la UE podría unirse al CPTPP, lo que ofrecería a los principales mercados mundiales una forma de limitar el impacto de las políticas comerciales coercitivas de China y Estados Unidos. Otros creen que la UE podría simplemente acordar aumentar su comercio con los países del CPTPP.

El Sr. Carney declaró el lunes que Canadá participaba en estas conversaciones, pero enfatizó que

"aún es muy pronto".

La vicepresidenta de la Fundación Asia-Pacífico, Vina Nadjibulla, argumentó que cualquier discusión sobre colaboración comercial sería un beneficio para Ottawa.

"Para Canadá, esto es fantástico porque demuestra nuestra capacidad para unir a nuestros socios del Indopacífico y Euroatlántico", afirmó.

El Sr. Carney y el Sr. Starmer también hablaron sobre sus recientes... El reconocimiento del Estado palestino, el conflicto en curso en Oriente Medio y la guerra en Ucrania. La ubicación geográfica única de Canadá

La Sra. Nadjibulla afirmó que Canadá, el Reino Unido y Australia están interesados en una colaboración más estrecha, especialmente dada la inestabilidad que emana de Washington.

"Canadá se beneficia de una ubicación geográfica única, situada en el corazón de estos dos teatros de operaciones, y podemos servir de puente entre democracias, aliados y

socios en las regiones Indopacífica y Euroatlántica, tanto en términos de seguridad y defensa como económicos", argumentó.

Australia, por ejemplo, busca aclaraciones de Estados Unidos sobre el futuro de su alianza de seguridad con Londres y Washington, conocida como AUKUS, añadió.

El Reino Unido y Australia son aliados de inteligencia de Canadá, al igual que Nueva Zelanda y Estados Unidos, a través de la alianza Five Eyes.

Si bien el Sr. Carney y el Sr. Starmer se centraron en áreas de acuerdo, persiste un desacuerdo: el rugby femenino. Ambos líderes se presentaron mutuamente con rugby. Camisetas de sus respectivos equipos nacionales femeninos mientras se preparan para enfrentarse en la final de la Copa Mundial de Rugby Femenina el sábado.

Fuente: extracto traducción y análisis de la noticia la redacción de El Directorio



Se solicita

**Soldador joven,
dinámico y con
experiencia**

514 324 4237

Estudio revela que se espera que el número de muertos aumente drásticamente para 2050



(París)

casos

El número de muertes por cáncer ha aumentado en todo el mundo en un cuarto de siglo y podría superar los 18,5 millones en 2050, estima un amplio estudio publicado el jueves, que pide una mayor prevención y tratamiento, en particular en los países menos favorecidos. A pesar de los avances en el tratamiento y los esfuerzos para limitar los factores de riesgo, el número de nuevos

de cáncer se ha más que duplicado desde 1990, alcanzando los 18,5 millones en 2023, y el número de muertes ha aumentado un 74 %, alcanzando un total de 10,4 millones, según esta nueva evaluación publicada en *The Lancet* y realizada como parte del proyecto "Carga Mundial de Enfermedad".

Estas estimaciones, que

abarcan 204 países y territorios y 47 tipos o grupos de cáncer, se consideran las más precisas, pero los cálculos presentan cierta incertidumbre. Para 2023, los científicos estiman un rango aproximado de 16,4 a 20,7 millones de nuevos casos y de 9,6 a 10,9 millones de muertes.

La mayoría de los pacientes vivían en países de ingresos bajos y medios. El cáncer de mama fue el cáncer más diagnosticado en 2023, pero los cánceres de tráquea, bronquios y pulmón causaron el mayor número de muertes.

Sin la acción y la financiación suficientes, el número de nuevos casos de cáncer podría aumentar aproximadamente un 61 % a nivel mundial durante los próximos 25 años, alcanzando los 30,5 millones en 2050, y el número anual de muertes podría aumentar casi un 75 % hasta un total de 18,5 millones, según este trabajo de modelización.

Si bien este escenario se considera el más probable, conlleva una considerable incertidumbre. Por lo tanto, los investigadores sugieren un rango de 22,9 a 38,9 millones de nuevos casos en 2050, y de 15,6 a 21,5 millo-

nes de muertes.

Se prevé que los casos y las muertes por cáncer aumenten principalmente debido al crecimiento y el envejecimiento de la población, analizan los científicos, tras ajustar por edad.

Sin embargo, más de cuatro muertes por cáncer a nivel mundial en 2023 (41,7 %) seguirán siendo atribuibles a factores de riesgo potencialmente modificables, en particular el tabaquismo, pero también a una mala alimentación, el consumo excesivo de alcohol, la hiperglucemia, entre otros.

La prevención por sí sola no es suficiente; debe complementarse con un diagnóstico precoz y tratamientos eficaces, enfatizan los científicos, quienes instan a redoblar los esfuerzos para reducir las desigualdades y aumentar la financiación.

Si bien es valioso para las políticas de salud pública, este estudio presenta ciertas limitaciones, reconocen sus autores. Por ejemplo, faltan datos sólidos en algunos países y no se tiene en cuenta el impacto de la pandemia de COVID-19 o de los conflictos recientes en la carga de cáncer.

Fuente: extracto traducción y análisis de la noticia la redacción de *El Directorio*

Un vínculo que la ciencia lucha por demostrar el "agente contaminante"

El "agente contaminante" se libera a través de industrias contaminantes y de los escasos y complejos estudios que los científicos tienen a su disposición para demostrar el impacto del entorno ambiental en la preva-

legas demostraron una relación entre la exposición al mercurio en los habitantes de Grassy Narrows y varios de sus problemas de salud, e incluso con la alta tasa de suicidios en la comunidad.

contaminación pasada y los problemas de salud actuales es difícil, reconoce Mergler .

¿Por qué es tan difícil?

Esto es particularmente cierto porque las industrias a menudo liberan no solo un elemento tóxico, sino una "sopa de contaminantes", dice Mergler . "No pueden considerarse por separado".

Cathy Vaillancourt, profesora del Instituto Nacional de Investigación Científica (INRS) de Francia, añade que es difícil vincular los contaminantes ambientales con ciertas patologías, sobre todo porque las industrias contaminantes suelen estar ubicadas "en torno a pueblos de regiones remotas". "Nunca se cuenta con una gran base poblacional para estudiar", afirma.

"Los ciudadanos reportan cosas extrañas. Como tratamientos contra el cáncer que no funcionan. Múltiples tipos de cáncer. Nacimientos prematuros... Pero para poder vincular eso con la exposición, se necesitan estudios. Y a menudo nos topamos con un muro financiero", explica la Sra. Vaillancourt .

Marc Fraser, de ETS, está realizando estudios en Edmundston, Nuevo Brunswick, donde se ubica una fábrica de pulpa y papel en el corazón de la ciudad. Establecer científicamente un vínculo entre la exposición a contaminantes y problemas de salud es difícil, en parte porque «es difícil descartar otros factores relacionados», señala Fraser.

¿Cuál es la solución?

En opinión de Mergler , los estudios de salud ambiental deben adoptar un enfoque ecosistémico e histórico. «Debemos considerar el historial de exposición, no solo la exposición actual», afirma. «Para observar el efecto acumulativo a lo largo del

tiempo». Algo similar ocurre con los cigarrillos.

El Sr. Fraser aboga por un enfoque poblacional para la salud ambiental. «Necesitamos escuchar a la gente. Tienen preocupaciones reales. Un estrés real. Un problema real. Pero quizá lo que creen que es la causa no sea la correcta. Primero debemos comprender. Y luego investigar», afirma.

La directora de Salud Pública de los Cantones del Este, Dra. Isabelle Samson, se pregunta si no deberíamos favorecer otros tipos de enfoques en lugar de investigaciones sobre conjuntos de casos que "raramente encuentran vínculos", lo que es "frustrante para la población" así como para la Salud Pública.

La Dra. Samson sugiere, en particular, una mejor colaboración con los ministerios que monitorean las emisiones de las empresas contaminantes para que los excesos recurrentes se reporten con mayor rapidez a Salud Pública. También aboga por registros de enfermedades más completos que permitan detectar de inmediato cualquier problema relevante, en lugar de tener que recurrir a estudios agregados, que son, por definición, retrospectivos y se realizan después de que la enfermedad ya haya atacado.

Como parte de la investigación de ALS, Salud Pública de Estrie "no ha descartado solicitar a la planta y al Ministerio de Medio Ambiente datos sobre sus vertidos de los últimos años". "Sabemos que hay vertidos, pero eso no significa que causen enfermedades", afirma el Dr. Samson .

Fuente: extracto traducción y análisis de la noticia la redacción de El Directorio



lencia de algunas enfermedades. Si bien esto no es posible, también conviene considerar otras vías.

Es muy difícil investigar las posibles relaciones causales entre el medio ambiente y los brotes de ciertas enfermedades. Pero ¿lo logramos alguna vez?

Sí. Un buen ejemplo es el de la comunidad indígena de Grassy Narrows, Ontario. Durante 50 años, sus residentes sospecharon que el vertido de grandes cantidades de mercurio en el río donde pescaban, realizado por una fábrica de pulpa y papel entre 1962 y 1975, había afectado su salud.

Problemas neurológicos, problemas de audición, falta de coordinación, dificultad para tragar... La lista de síntomas que experimentaban los miembros de esta comunidad de menos de 1.000 habitantes era larga.

En 2016, los gobiernos de Ontario y Canadá acordaron financiar estudios sobre el tema. La profesora emérita del Departamento de Ciencias Biológicas de la UQAM, Donna Mergler, y sus co-

Pero estas demostraciones siguen siendo poco frecuentes. Un estudio estadounidense que analizó 428 estudios sobre la relación entre el medio ambiente y los grupos de ciertas enfermedades concluyó que solo tres de ellos habían establecido una relación causal.

¿Se ha demostrado alguna vez la relación entre la contaminación global procedente de las fábricas de pulpa y papel y la salud?

Aún no se ha detectado en humanos. Pero en la década de 1990, un estudio del Ministerio de Medio Ambiente de Quebec relacionó la proximidad de fábricas de pulpa y papel en el río Saint-François, en los cantones del Este, con un aumento significativo de malformaciones en peces.

En Grassy Narrows, se identificó claramente el contaminante que causaba los problemas de salud de la población: mercurio, utilizado por la fábrica de papel en aquel entonces en sus operaciones de blanqueo de papel. Sin embargo, en otros casos, demostrar una relación entre la

Canadá y México acuerdan proteger el T-MEC

(Ciudad de México) Mark Carney decidió visitar el patio ferroviario de Canadian

cial Canadá-México-Estados Unidos —o México-Estados Unidos-Canadá— prevale-

"El T-MEC se basa en la fuerza de la unidad, la fuerza

ministro de Ontario, Doug Ford, sugirió abandonar México y negociar directamente con Estados Unidos.



Pacific Railway Kansas City (CPKC) para concluir su breve visita a México. La red ferroviaria de 32,000 km de esta compañía canadiense es la única que conecta toda Norteamérica, desde Montreal hasta la Ciudad de México, un símbolo del libre comercio entre Canadá, Estados Unidos y México. El Primer Ministro canadiense regresa con una alianza estratégica en la mano y la promesa de que el gobierno mexicano no quiere actuar solo durante la revisión del Tratado entre Canadá, Estados Unidos y México (T-MEC), programada para 2026.

"Creo que el acuerdo comer-

cerá", declaró la Presidenta de México, Claudia Sheinbaum, durante su conferencia de prensa conjunta. "Somos la región más competitiva del mundo, y la mejor manera de competir con otras regiones es fortalecer el acuerdo comercial entre nuestros tres países", continuó.

Ambos líderes expresaron optimismo. Al igual que la Sra. Sheinbaum, el Sr. Carney enfatizó "inequívocamente" la importancia de preservar la región económica de América del Norte, cuyo comercio de mercancías se espera que alcance los 1.9 billones de dólares en 2023.

de los tres países juntos", afirmó. "Contribuye a que América del Norte sea la envidia del mundo. Canadá está totalmente comprometido a trabajar con ambos socios". Reactivando las relaciones entre Canadá y México

Esta visita marca un acercamiento entre ambos países, cuya relación se ha visto afectada a lo largo de los años. En 2018, México negoció un nuevo tratado de libre comercio con Estados Unidos, lo que representó para Canadá un hecho consumado. En medio del pánico tras la elección del presidente Donald Trump en noviembre pasado, el primer

Tras su elección en abril, el Sr. Carney se esforzó por estrechar las relaciones entre Canadá y México. Primero, el primer ministro invitó a la Sra. Sheinbaum a la Cumbre del G7 en Kananaskis, Alberta. Posteriormente, el ministro de Finanzas e Ingresos Nacionales, François-Philippe Champagne, y la ministra de Asuntos Exteriores, Anita Anand, realizaron una misión de dos días a México en agosto para sentar las bases de la alianza estratégica alcanzada el jueves. Este acuerdo pretende ser complementario al T-MEC.

El acuerdo abarca diversos sectores: relaciones exteriores, comercio e inversión, agricultura, recursos naturales, energía, finanzas, salud, medio ambiente y seguridad pública.

El objetivo es impulsar el comercio entre ambos países. Se busca crear, entre otras cosas, nuevos corredores marítimos y energéticos.

Mark Carney no viajó solo. La ministra de Asuntos Exteriores, Anita Anand, el ministro responsable del Comercio entre Canadá y Estados Unidos, Dominic LeBlanc, y su secretaria parlamentaria, Rachel Bendayan, formaron parte de la delegación. Cerca de diez directores ejecutivos de empresas canadienses se unieron a ellos en una mesa redonda



con líderes de empresas mexicanas, entre ellas CPKC y TC Energy.

Tanto el Sr. Carney como la Sra. Sheinbaum enfatizaron su deseo de implementar esta nueva alianza rápidamente. Acordaron un plan de acción trienal para implementarla.

El líder conservador, Pierre Poilievre, no ocultó su escepticismo. "Hemos tenido un tratado de libre comercio con

México durante unas tres décadas. El primer ministro fue allí solo para una sesión de fotos, otro compromiso falso", se burló durante el período de preguntas del jueves.

La Sra. Anand aseguró que esta nueva alianza con México no será solo una ilusión. "Cada tres meses, los ministros responsables de los objetivos identificados en el plan de acción se reunirán para hacer balance", declaró en una rueda de prensa el

viernes.

"El primer ministro Carney y la presidenta Sheinbaum quieren tomar medidas y lograr resultados concretos", añadió.

Negociaciones con Estados Unidos sobre aranceles

Este acercamiento entre Canadá y México se produce en un momento en que el embajador estadounidense en Ottawa deplora la actitud "antiamericana" de Canadá durante la última campaña electoral. También indicó que el presidente Donald Trump habría deseado un acuerdo de libre comercio mucho más amplio que incluyera energía nuclear y defensa.

Sí, es posible tener un acuerdo más amplio que abarque seguridad, defensa y economía, pero debe ser un acuerdo que beneficie a los canadienses. En este momento, eso no está sobre la

mesa.

Primer ministro Mark Carney. Esto no debería sorprender a nadie, ni siquiera al embajador estadounidense, quien está haciendo un excelente trabajo... para Estados Unidos", añadió entre risas.

El ministro Dominic LeBlanc viajará a Washington en dos semanas para continuar las conversaciones con el secretario de Comercio estadounidense, Howard Lutnick. Ottawa no pierde la esperanza de poder reducir los aranceles sectoriales impuestos por Estados Unidos. El acero y el aluminio están sujetos a aranceles del 50%, la madera blanda al 35% y se imponen aranceles del 25% a ciertas autopartes fabricadas en Canadá.

"Estamos centrados en la necesidad de encontrar, espero, un acuerdo que mejore la situación en sectores clave: acero, aluminio, automóviles, madera blanda", declaró en rueda de prensa. "Estas conversaciones están en curso".

»

Mientras tanto, Ottawa está iniciando sus consultas nacionales sobre la revisión del T-MEC, siguiendo el ejemplo de Estados Unidos y México. El Sr. Carney cree que estas consultas ayudarán a identificar áreas de mejora, como las normas de origen utilizadas para determinar... origen de un producto a los efectos de la aplicación de las normas establecidas en el acuerdo.

Fuente: extracto traducción y análisis de la noticia la redacción de El Directorio



Garage PACIFIX

- * *Mecánica en general*
- * *Desabollage*
- * *Pintura*
- * *Autos accidentados*
- * *Auto de cortesía*
- * *Compra y venta de autos*

Mone / Thai
3155, boul. Robert
Montréal (Québec)
Canada H1Z 1Y2

Tél. : (514) 729-6066
Fax : (514) 729-8068
Cell. : (514) 891-1824
Cell. : (514) 865-0700

Debacle de 500 millones de dólares para los contribuyentes

Otro megaproyecto de transición energética corre el riesgo de quedar en el olvido y costar a los contribuyentes más de 500 millones de dólares: Recycling Carbone Varennes (RCV)

este de Montreal, tenía como objetivo construir un complejo de biometanol. La planta de biocombustible estaba completa al 75 % cuando la empresa solicitó protección bajo la

Quebec y Ottawa ofrecieron a RCV desde la primavera pasada.

Además, muchos acreedores se quedarán con las manos va-

Juntos, financiaron RCV por un total de 530 millones de dólares mediante inversiones de capital, préstamos, subvenciones y créditos fiscales, entre otros. Quebec, también accionista del



está a punto de ser adquirida por una miseria por una empresa canadiense-estadounidense. Según la información obtenida por La Presse, la oferta del productor de combustible de hidrógeno StormFisher, con sede en Toronto y Houston, fue seleccionada como parte de la venta de los activos de la empresa insolvente.

"Esta transacción representa el mejor resultado posible [...] dadas las circunstancias", se lee en una moción que se presentará el próximo lunes ante el Tribunal Superior de Quebec. "Permitirá que el proyecto se mantenga, aunque con modificaciones, como negocio en marcha"

Con un presupuesto estimado de 1.500 millones de dólares, el proyecto RCV en Montréal, al

Ley de Acuerdo con los Acreedores de las Empresas (CCAA) el pasado marzo. La instalación también incluye un electrolizador de hidrógeno, del cual se ha completado al 45 %. Grandes pérdidas

Si se da una segunda oportunidad al proyecto, el devenir será diferente para los acreedores de RCV, entre los que se encuentran Quebec, Ottawa y varias decenas de proveedores, una lista que incluye varias empresas quebequesas.

No ha sido posible obtener el precio ofrecido por StormFisher para adquirir la empresa, que se encuentra en situación de insolvencia desde marzo pasado. Sin embargo, según nuestra información, la suma apenas cubriría los 50 millones de dólares de financiación provisional que

cías.

Esto se debe a la herramienta utilizada para revivir el RCV: la orden de devolución inversa.

En esencia, este mecanismo permite transferir los activos que el comprador desea adquirir a un comprador y dejar los pasivos (cuentas por cobrar, deudas, empleados, etc.) en otra entidad que se constituye, una especie de cascarón vacío.

"Lamentablemente, no se realizará ninguna distribución a los acreedores no garantizados", confirman documentos judiciales consultados por La Presse.

Este giro de los acontecimientos también supondrá que importantes sumas de dinero se esfumarán para los gobiernos de Quebec y Canadá.

proyecto, perderá su paquete accionario. Su valor ascendía a 117 millones de dólares al 31 de diciembre, según el informe inicial del interventor presentado en marzo pasado.

Al optar por la devolución inversa, el comprador del proyecto garantiza el mantenimiento del suministro energético garantizado por Hydro-Québec, lo cual es esencial para su finalización. Poco interés

No había prisa en hacerse con los activos de RCV.

La empresa canadiense-estadounidense fue la única que presentó una oferta de adquisición formal al regulador. Desde marzo pasado, EY había visitado 71 puertas en todo el mundo para intentar convencer



posibles compradores.

El controlador había considerado interesantes cuatro cartas de intención, pero solo un pretendiente, StormFisher, decidió ir más allá y presentar una oferta de compra formal el pasado mes de agosto.

Si el Tribunal Superior da su visto bueno a la transacción, el propósito del proyecto se modificará "considerablemente".

El comprador planea orientar la biorrefinería hacia la producción de "e-metanol", que se fabrica utilizando hidrógeno verde.

A diferencia del proyecto inicial, que se basaba en la gasificación de biomasa, el promotor pretende ahora producir "etanol limpio a partir de

a electricidad renovable en Quebec". Aún quedan muchas preguntas

StormFisher no respondió a las preguntas enviadas por correo electrónico por La Presse el jueves, indicando que la transacción aún no había sido formalizada por el tribunal. Por lo tanto, no fue posible determinar cómo la empresa, que opera oficinas a ambos lados de la frontera, planeaba financiar sus ambiciones ni obtener más información sobre los beneficios que prevé obtener de los cambios planificados en el proyecto.

En su sitio web, se presenta como especialista en combustibles sintéticos derivados del hidrógeno. Al ser una empresa privada, su situación financiera no es pública. Por lo tanto, no

está claro su solidez financiera.

Como muestra de su interés en RCV, el nombre del promotor canadiense-estadounidense apareció en el registro de cabilderos de Quebec el pasado julio. Indicó que buscaba "condiciones favorables para el desarrollo" de un proyecto de e-metanol, que incluía apoyo financiero gubernamental no cuantificado.

Además de haber enfrentado sobrecostos en su obra, RCV había atribuido su colapso a problemas más cíclicos, como los "tumultos" que experimentó el mercado de los biocombustibles.

En su solicitud de protección frente a los acreedores, la empresa explicó que los precios del biometanol habían sido

"más bajos de lo esperado" en los últimos años, lo que había obstaculizado las perspectivas económicas de su proyecto.

La planta de RCV se basó en la tecnología de gasificación de Enerkem. En octubre de 2024, La Presse informó que Quebec y las cajas de trabajadores habían perdido casi 100 millones de dólares en esta iniciativa, además de los subsidios otorgados.

Cuando el gobierno se negó a inyectar más dinero a Enerkem en febrero de 2024, sus acciones perdieron la mayor parte de su valor, dejando el control de la compañía a la petrolera española Repsol.

Fuente: extracto traducción y análisis de la noticia la redacción de El Directorio

Jubilada adinerada sufre estrés fiscal por sus herederos

La situación

Josyane*, de 68 años, es una jubilada adinerada. Cuestiona la correcta preparación de los impuestos de su propuesta de herencia, de gran valor para sus herederos familiares: sus dos hijos de 45 y 35 años, y sus tres nietos de 9, 13 y 17 años.

"Tengo un RRSP personal de un millón de dólares y una LIRA [cuenta de jubilación bloqueada de un empleo anterior] de 216.000 dólares que pronto tendré que transferir a un nuevo RRIF [fondo de ingresos de jubilación registrado] de 1,2 millones de dólares", dijo Josyane durante una conversación con La Presse .

"Según mis estimaciones presupuestarias para mi estilo de vida hasta una edad muy avanzada, y a pesar de los retiros mínimos obligatorios del FRR a partir de los 72 años, espero tener activos sustanciales restantes en este FRR cuando se liquide mi herencia. Sin embargo, temo que retirar y compartir estos activos del FRR entre mis herederos les impondrá una carga fiscal costosa que repercutirá considerablemente en sus finanzas personales y familiares", explica Josyane.

Por ello, busca asesoramiento sobre dos elementos concretos de su planificación financiera y fiscal hasta el final de su vida a una edad muy avanzada. En primer lugar, Josyane quiere coordinar y planificar sus desembolsos de su FRR y otros activos en una cuenta TFSA y en el valor de su residencia libre de hipoteca para minimizar la factura de impuestos para los herederos familiares de su eventual patrimonio.

En segundo lugar, Josyane busca asesoramiento sobre cómo prepararse adecuada-

mente para la próxima transferencia obligatoria de su RRSP y LIRA a un nuevo FRR. "Planeo realizar esta transferencia en un plazo de dos a tres años, antes del límite de 71 años . Esto significa que comenzaría a realizar retiros mínimos obligatorios a los 72 años, con un monto inicial que estimo en unos 64.000 dólares", dice Josyane.

Pero si sumo esta cantidad a mis pensiones públicas [QPP provincial y OAS federal] de \$24,000 anuales, además de mis ingresos por inversiones de aproximadamente \$2,000 anuales, obtendría una renta imponible de aproximadamente \$90,000. Esto sería casi \$15,000 más que mis ingresos actuales de aproximadamente \$67,000, que se componen principalmente de dividendos finales de mi empresa gestora y pensiones públicas.

¿Podría hacer otra cosa? ¿De una manera que distribuyera mejor este aumento sustancial de mis ingresos imponibles como persona mayor? ¿Y sabiendo que estos ingresos superarían con creces mis necesidades presupuestarias previsibles hasta mi muerte, incluso a una edad muy avanzada?

La situación y las preguntas de Josyane fueron sometidas a análisis y asesoramiento por parte de François Bernier, notario de profesión y director de técnicas avanzadas de planificación financiera personal en Sun Life Financial en Montreal.

Los números

Josyane* , 68 años, soltera jubilada

Activos financieros: 1,58 millones

RRSP: 1 millón

Cuenta de jubilación bloqueada (LIRA): \$216,000



Saldo libre de impuestos: \$154,000

Cuenta de inversión no registrada: \$128,000

Capital residual de una sociedad gestora: \$86.000

Activos no financieros

Casa: \$786,000 (sin hipoteca)
Sin pasivos de deuda

Ingresos anuales: aproximadamente \$67,000

(\$40.000 en dividendos finales de la sociedad gestora, \$25.000 en pensiones públicas – QPP provincial y OAS federal – y \$2.000 en inversiones no registradas)

Presupuesto de estilo de vida: aproximadamente \$55,000 por año

(\$11,000 relacionados con la residencia, \$35,000 relacionados con el estilo de vida, \$9,000 en contribuciones a la TFSA y al Plan de Ahorros para Discapacidad (DSSP) del nieto)

El consejo

Desde el principio, François Bernier, Director de Técnicas Avanzadas de Planificación Financiera Personal en Sun Life Financial, felicita a Josyane por el contenido y la distribución de sus activos en varios tipos de cuentas registradas y no registradas, lo que le brinda una buena flexibilidad para optimizar

el resto de su planificación financiera en el futuro.

Pero antes de abordar su consejo sobre este tema, el Sr. Bernier primero quiere disipar la aprensión de Josyane con respecto al riesgo de una carga fiscal significativa para sus herederos familiares al distribuir su patrimonio, que ya anticipa que será de valor significativo incluso en caso de muerte a una edad muy avanzada.

En nuestro sistema tributario, los impuestos sobre una herencia se basan en el principio de disposición de los bienes al momento del fallecimiento. Esta deuda tributaria se paga con los bienes del patrimonio, no se transmite a los herederos.

François Bernier, Director de Técnicas Avanzadas de Planificación Financiera Personal en Sun Life Financial

Los activos en cuentas no registradas se consideran vendidos por la herencia, que deberá tributar sobre la plusvalía derivada de esta reventa. En el caso de los activos en el RRSP o FRR del fallecido, es como si se retiraran todos los fondos de una sola vez, lo que puede generar una elevada renta imponible en función del valor de estas cuentas registradas. Nuevamente, la deuda tributaria la pagará la herencia y no los herederos, más allá de una reducción en el valor

neto final de la herencia.

Por otra parte, señala el Sr. Bernier, la retirada de fondos de una TFSA (cuenta de ahorro libre de impuestos) y la recaudación del valor neto de reventa de la residencia principal del fallecido (tras la deducción del saldo de la hipoteca, si corresponde) están libres de impuestos para el patrimonio, al igual que lo están para los contribuyentes durante su vida.

Así, en el caso de Josyane, François Bernier realizó cálculos de previsión que demuestran que manteniendo su nivel de vida hasta una edad muy avanzada, incluso cien años, su patrimonio no corre el riesgo de sufrir un déficit fiscal antes de ser distribuido entre sus herederos. Prioridades de desembolso

Dicho esto, François Bernier puede ahora pasar a asesorar a Josyane en planificación financiera y fiscal. Empezando por las prioridades para el desembolso de sus millonarios activos, repartidos en varias cuentas de ahorro.

Josyane comenzó su jubilación con importantes activos en cuentas registradas [RRSP, LIRA y TFSA], en una cuenta de inversión no registrada, así como con capital residual de una gestora. Sin embargo, se enfrenta a un dilema para optimizar sus ingresos de jubilación, tanto desde una perspectiva financiera como fiscal. ¿De qué cuenta debería retirar fondos primero? ¿De la gestora o de las cuentas de ahorro registradas?, señala el Sr. Bernier.

¿Su respuesta general? «En la gran mayoría de los casos, primero se debe desembolsar el capital de una sociedad gestora mediante dividendos, que tienen ventajas fiscales, antes de proceder al desembolso de los RRSP, cuyas retiradas constituyen ingresos gravables».

En el caso de Josyane, François Bernier recomienda que complete el desembolso final de dividendos de su empresa

administradora (aproximadamente 85.000 dólares en dos años) antes de considerar retirar fondos de sus cuentas de ahorro para la jubilación registradas (RRSP y LIRA).

También será en dos o tres años que Josyane estará cerca del límite de edad (antes de cumplir 72 años) para la transferencia obligatoria de sus activos de RRSP y LIRA a un nuevo fondo de ingresos de jubilación registrado (RRIF).

Al mismo tiempo, el Sr. Bernier recomienda que Josyane continúe realizando aportaciones anuales completas a su cuenta registrada de la TFSA. Esto se debe a que estos fondos siguen creciendo libres de impuestos, y cualquier retiro durante su vida o a través de su patrimonio también está exento de impuestos. Tributación de los ingresos de jubilación

En cuanto a la preocupación de Josyane sobre la tributación de sus futuros ingresos de jubilación, especialmente después de que comience el retiro mínimo obligatorio del FRR después de su 72 cumpleaños , François Bernier señala que esta es una "preocupación compartida por millones de canadienses" que tienen importantes activos de RRSP en el momento de su transferencia a una cuenta de FRR.

"Esto se debe a que, a partir de los 72 años, el criterio de retiro mínimo anual del FRR comienza en alrededor del 5,3% del total de activos, y luego aumenta a casi el 7% anual después de cumplir 80 años " , resume el Sr. Bernier.

¿La consecuencia?

Las personas mayores como Josyane, que tienen importantes activos en el FRR, se encuentran con montos de retiro obligatorios que inflan sus ingresos imponibles más allá de sus necesidades presupuestarias actuales y, a veces, incluso desencadenan una reducción en el monto de la pensión pública federal (PSV).

En el caso de Josyane, la transferencia de los activos de su RRSP y LIRA (cuenta de jubilación bloqueada de un trabajo anterior) supone un activo inicial de aproximadamente \$1,2 millones en su próximo RRIF.

Esto implica un retiro mínimo de al menos \$65,000 al año a partir de los 72 años, que se sumaría a sus \$25,000 en ingresos de pensión pública [QPP provincial y OAS federal] y a sus \$2,000 en ingresos por inversiones no registradas. En total, la renta imponible de Josyane aumentaría entonces de aproximadamente \$67,000 a poco más de \$90,000 al año», estima François Bernier.

¿La consecuencia? «Josyane pagará impuestos excesivos hasta que los activos de su FRR hayan disminuido con el paso de los años, además del monto mínimo obligatorio de retiro. Esto es un problema fiscal, sin duda, pero debería absorberse en un período de aproximadamente ocho años después de la creación del FRR de Josyane, es decir, después de que cumpla 80 años », según el Sr. Bernier. ¿Una anualidad diferida para reducir impuestos?

Sin embargo, si Josyane desea reducir su carga fiscal durante los primeros años de retiro mínimo de su próximo FRR, François Bernier le sugiere que considere comprar un producto financiero poco conocido: la renta vitalicia diferida, o RVDAA en la jerga de los servicios financieros personales.

La RVDAA surge de una enmienda a la legislación fiscal de hace tres o cuatro años. En esencia, permite realizar un retiro libre de impuestos de su RRSP antes de convertirlo en un FRR para depositar este monto en una anualidad diferida pagadera a más tardar a los 85 años, resume el Sr. Bernier.

De acuerdo con la legislación fiscal, se permite un retiro libre de impuestos de un RRSP para establecer un RVDAA hasta el 25% del valor total del RRSP, hasta el

límite de \$180,000 en 2025.

En el caso de Josyane, con su millonario RRSP, este límite de \$180,000 se aplicaría si estableciera un RVDAA este año. Sin embargo, François Bernier señala que este límite suele indexarse como las tablas impositivas. Esto sugiere que podría acercarse a los \$200,000 en tres años, cuando Josyane alcance la edad límite para transferir su RRSP a un FRR y comiencen los retiros mínimos obligatorios.

Bajo este supuesto, al retirar \$200,000 de su RRSP para establecer un RVDAA, Josyane se encontraría a los 72 años con un nuevo RRIF con un valor inicial de \$1 millón, en lugar del valor esperado de \$1.2 millones con la fusión de su RRSP y su LIRA.

Como resultado, el monto de los desembolsos mínimos requeridos de su nuevo FRR se reduciría en aproximadamente \$10,000 por año, acelerando así la reducción de su ingreso imponible a medida que se retiran fondos de su FRR.

Con una RVDAA, Josyane podría reducir sus impuestos durante sus primeros años de grandes retiros del RRIF y al mismo tiempo asegurar un ingreso de anualidad suplementario a partir de los 85 años.

François Bernier, Director de Técnicas Avanzadas de Planificación Financiera Personal en Sun Life Financial

Sin embargo, que yo sepa, Desjardins Insurance es la única compañía de servicios financieros que ofrece un producto RVDAA en Quebec. Por eso, Josyane debería validar esta opción con sus asesores financieros personales antes de alcanzar la edad límite para convertir su RRSP en un FRR.

Fuente: extracto traducción y análisis de la noticia la redacción de El Directorio

¿Se venderá o no? Propiedades inmobiliarias de Snowbird



Septiembre es momento de tomar decisiones para muchos residentes de Quebec que pasan el invierno y para los inversores en Florida. Muchos de ellos, que pusieron sus propiedades a la venta tras la investidura de

Donald Trump, aún no las han vendido debido a la saturación del mercado. Al igual que otros que suelen alquilar cada año, ha llegado el momento de hacer planes para el invierno. Los numerosos quebequeses

y canadienses que pusieron a la venta sus propiedades en Florida a principios de año contribuyeron a perturbar el mercado.

El inventario de condominios experimentó un aumento significativo del 35% en el primer trimestre de 2025, con 77,300 propiedades en venta, en comparación con las 57,188 de 2024. La tendencia continuó en el segundo trimestre con 73,225 propiedades, un aumento del 24% en comparación con el año anterior, según datos de Florida Realtors, y un aumento del 218% en comparación con 2022.

Sin embargo, un estudio de Realtor.com encontró 59 exclusiones de propiedades por cada 100 nuevas propiedades en venta el pasado mes de junio en el área de Miami.

La buena noticia es que el mercado está volviendo lentamente a la normalidad,

pero a paso de tortuga. Los inventarios siguen siendo muy altos y siguen aumentando. La mayoría de las propiedades en venta pertenecen a canadienses que han decidido abandonar Florida. Pero, por otro lado, también vemos a algunos compradores, afirma Sophye Nolet, agente inmobiliaria de Florida Realty Agency.

Según ella, hay varias razones por las que la gente está reduciendo sus compras en este momento, la primera son las tensiones políticas. Simon, un quebequense de Montreal, admite que ya no regresará a Florida por Donald Trump, a pesar de haber tenido un condominio durante mucho tiempo en Florida. "Primero puse mi condominio en alquiler por el presidente, pero lo acabo de vender, todavía por culpa del mismo presidente".

La segunda razón para un mercado más tranquilo es el coste de los seguros (seguros de salud en viaje para personas que pasan el invierno, protección de edificios y viviendas) y la tercera, el tipo de cambio, "pero esto siempre ha ocurrido", explica Sophye Nolet.

"Por supuesto, los costos están aumentando, pero cuando un canadiense compra una propiedad en Estados Unidos, el tipo de cambio siempre es una preocupación". Sigue siendo atractiva

DESEA VENDER O COMPRAR UNA PROPIEDAD

SOLICITE ASESORIA GRATUITA PERSONALIZADA VIA ZOOM

ESPAÑOL / FRANÇAIS / ENGLISH

ERICO BALLESTER

CONTACTANOS (514) 500-2894

ESCANEA EL CÓDIGO QR

Es el caso de Guy Dumont, un hombre de cuarenta años que pretende comprar una propiedad en el Estado del Sol y que, a pesar del clima político actual, realmente no le impide amar Florida.

Lo único que nos sigue perjudicando es el tipo de cam-

"A pesar del doloroso tipo de cambio, estoy buscando comprar un condominio en Florida con la posibilidad de alquilarlo porque quiero que mi inversión se pague sola", dice.

Cindy Ann Bourdeau, del equipo Murray-Bourdeau, dos corredores inmobiliarios de Florida, confirma este

playa y muchos inversores quieren comprar una propiedad y alquilarla para tener un buen piso, sin dejar de cubrir sus gastos.

Al preguntarle si existen oportunidades en el mercado de Florida para los canadienses interesados en comprar a pesar del contexto, Cindy Ann Bourdeau

\$500,000 en comparación con el año pasado.

Lo más preocupante para Sophye Nolet: «La mayoría de los edificios necesitan mantenimiento y reparaciones, y eso es lo que está costando mucho. Si bien quienes habían reservado fondos para imprevistos no están preocupados, quienes no querían pagar más y lo menos posible al mes ahora se enfrentan a la nueva realidad y tienen dificultades para vender. Por lo tanto, tienen que bajar sus precios y el valor de sus propiedades ha disminuido considerablemente».

Entre la clientela de su equipo, "hay un 30% que quiere vender rápido (a precio reducido) mientras que el otro 70% ha decidido esperar a que el mercado repunte para no perder el valor de su propiedad".

A pesar del contexto actual, confirma que todavía hay quebequeses y otros canadienses que aprovechan este periodo para comprar.

Florida siempre será un destino increíble. No cambiará por las tensiones políticas.

Michel Seguin, presidente de una cooperativa de casas móviles en Hallandale Beach, añade: "En nuestra comunidad, el 90% de los propietarios son de Quebec, y no he oído a ningún residente decir que no tiene intención de volver este año".

Fuente: extracto traducción y análisis de la noticia la redacción de El Directorio



bio. La situación entre Estados Unidos y Canadá no me preocupa, y los canadienses que se niegan a venir a Estados Unidos son los mayores perjudicados.

En su opinión, el buen clima, las hermosas playas, la diversidad de espectáculos así como la amabilidad y hospitalidad de la gente hacen de Florida un destino para visitar y también para invertir.

nuevo movimiento de inversores quebequeses en el Estado del Sol.

No es la misma clientela la que compra ahora. Si nos remontamos a hace diez años, encontramos más gente buscando un condominio entre la I-95 y los Everglades, y en aquel entonces no era realmente caro y la gente tenía más recursos. Ahora, los clientes de Quebec o Canadá quieren estar más cerca de la

responde: "¡Totalmente de acuerdo! Dado que todavía hay mucho inventario, seguimos en un mercado de compradores y hay más opciones". Hay margen de negociación, pero hay menos caídas de precios importantes, menos ventas de liquidación y el inventario se mueve más, aunque todavía estamos en un mercado de compradores. Tenemos mucha más actividad en condominios de menos de

Por qué el banco no es nuestro amigo

Como esta columna se publica primero los domingos, a veces siento que les estoy escribiendo un sermón. "¡No más SUVs financiados a 96 meses ni cafés con leche a 7 dólares! ¡Las llamas del in-

ramiento financiero que ofrecen los representantes bancarios es similar al pavimento de la vía pública: de calidad muy desigual, por decirlo de alguna manera. En algunos casos, incluso se

ocasionen" han recomendado a clientes productos o servicios que "no están en línea con sus intereses".

Además, el 32% de los representantes cree que su método de compensación da

específico de producto se informan durante reuniones periódicas o correos electrónicos. Además, en lo que respecta al ascenso profesional, la dirección no solo tiene en cuenta las calificaciones, sino que también incluye la promoción de determinados productos entre los criterios utilizados».

Otro representante señala que los fondos mutuos, que suelen ser productos financieros con altas comisiones de gestión, se encuentran entre los objetivos de ventas de las instituciones financieras.

"Esto puede llevar a algunos representantes a priorizar la venta de fondos mutuos, potencialmente en detrimento de los intereses del cliente", concluye.

Lo interesante de esta información es que proviene de los propios representantes. Nadie les puso palabras en la boca. No hay preguntas capciosas. No hay cámaras ocultas. Nos hablan de su mundo, que también es el nuestro.

No dudo de la integridad y el profesionalismo de la mayoría de los representantes. Confío en que están haciendo su mejor esfuerzo. Pero todos somos humanos. Como dijo Charlie Munger: «Muéstrame el incentivo y te mostraré el resultado». En modo solución

Lo más difícil de todo esto es proponer soluciones. Es agradable estar indignado. Pero eso no va a cambiar la situación.



fierno los esperan!" O algo así.

El sermón de esta semana se centrará en los principales bancos y las inversiones que recomiendan a sus clientes. Espero que no te pongas la ropa nueva. Podría complicarse rápidamente.

Durante años, los informes nos han dicho que el asesoro-

proporcionó información falsa a clientes que portaban cámaras ocultas, según un informe de la CBC del año pasado.

Para obtener información, la Comisión de Valores de Ontario (OSC) y la Organización Reguladora de Inversiones de Canadá (IROC) lanzaron una amplia encuesta anónima entre in-

termediarios de fondos mutuos afiliados a cinco bancos canadienses: BMO, CIBC, RBC, Scotiabank y TD. Más de 2800 representantes respondieron.

Los resultados se publicaron este verano y no son alentadores.

Alrededor del 25% de los representantes afirman que al menos "en

más importancia al volumen de ventas que a la calidad del asesoramiento prestado a los clientes.

No menos del 68% de los representantes dicen que experimentan presión de ventas al menos "a veces", y el 35% dice que experimentan presión "a menudo" o "siempre".

Uno de cada tres representantes afirmó haber dado a los clientes información incorrecta sobre productos o servicios.

Vea los resultados completos de la encuesta OSC (en inglés)

Los comentarios dejados por los representantes dan una buena idea del clima dentro de los establecimientos que administran nuestros fondos.

Uno de ellos escribe: «Los nombres de los representantes que no venden un tipo

Clases de frances en Linea

Claudette Lafrenière

514 962 6261

Una forma de reducir las comisiones y aumentar la rentabilidad es aplicar lo que la investigación nos ha enseñado durante más de 30 años y mantener fondos cotizados en bolsa (ETF) diversificados de Canadá, Estados Unidos y el mundo en nuestra cartera. Combinar estos ETF con bonos a corto o medio plazo (por lo tanto, menos sensibles a las fluctuaciones de los tipos de interés) es la clave para la diversificación, y esto aplica a todos los perfiles de inversor (cauteloso, equilibrado, de crecimiento, etc.).

Lamentablemente, los ETF con comisiones bajas no se encuentran entre los productos que impulsa el sector financiero. Algunos bancos reservan sus ETF para clientes con 250.000 \$ o más para invertir, algo inalcanzable para la mayoría. En el caso de Desjardins, los ETF que ofrece tienen una comisión de gestión del 1,7 % anual, como escribió recientemente Le Soleil .

Una comisión del 1,7 % puede no parecer mucho, pero sigue siendo enorme. Por ejemplo, si una cartera "equilibrada" genera una rentabilidad anual del 5 %, significa que la rentabilidad del cliente es en realidad del 3,3 %. En otras palabras, casi un tercio de la rentabilidad desaparece.

Una inversión de \$50,000 durante 25 años al 5% genera aproximadamente \$170,000. La misma cantidad invertida al 3.3% genera \$113,000.

Para los jóvenes o quienes recién comienzan, una forma sencilla de empezar es abrir una cartera de inversión ges-

tionada en Wealthsimple. Ya contamos con una cartera diversificada y equilibrada de ETF. La comisión es del 0,65 % anual al inicio y disminuye una vez que sus inversiones alcanzan los 100 000 \$.

Que tu asesor te anime a ahorrar más o te impida venderlo todo en un apuro aporta mucho valor. Depende de ti evaluar si te beneficias de este apoyo profesional o no.

cher , de Andrew Hallam, pueden ayudarlo a convertirse en excelentes inversores, ya sea que gestione sus inversiones o no.

Animo a todos a leer sobre el



También es posible abrir una cuenta de corretaje con su institución financiera y adquirir ETFs integrales adaptados a su tolerancia al riesgo. En Canadá, iShares, BMO y Vanguard son las principales empresas en este sector. Este enfoque se traduce en comisiones anuales del 0,24 % o menos.

Dicho esto, antes de despedir a su asesor, tenga en cuenta que varios estudios muestran una correlación entre tener acceso a la experiencia de un asesor financiero y la acumulación de una riqueza significativa.

Para quienes disponen de cientos de miles de dólares o más para invertir, cada vez más gestores se están adaptando a las mejores prácticas y han adoptado estrategias de índices de bajo coste para sus clientes. PWL Capital, Placements Idema, Archer Portfolio Management y Tulett, Matthews & Associates son solo algunos de los nombres de esta nueva ola de firmas establecidas en Quebec.

Por último, libros quebequeses o canadienses como Elle investit, de Karman Kong, Reboot Your Portfolio , de Dan Bortolotti, o Millionaire Tea-

tema (más allá de mis breves artículos aquí). Incluso si se toman una semana libre para hacerlo, podría ser la semana más gratificante de su vida.

Así que, queridos fieles, recuerden: el banco no es nuestro amigo.

Entre sus clientes y sus accionistas, su elección es clara.

Como dice el Evangelio según Mateo (6,24): "Nadie puede servir a dos señores".

Fuente: extracto traducción y análisis de la noticia la redacción de El Directorio

Líderes de la oposición apoyan operaciones de EE.UU. en el Caribe



(Caracas) Los líderes opositores venezolanos Edmundo González Urrutia y María Corina Machado anunciaron este lunes su apoyo al despliegue militar de Estados Unidos en el Caribe contra el narcotráfico, al que el gobierno de Nicolás Maduro considera una "amenaza" de "cambio de régimen". "El bloqueo antidrogas liderado por Estados Unidos en el Mar Caribe [...] es una medida necesaria para desmantelar la estructura criminal que sigue siendo el único obstáculo para la restauración de la soberanía popular en Venezuela", declaró el ex-candidato presidencial Gon-

zález Urrutia en un video. Cree haber ganado las elecciones presidenciales de 2024 y denuncia el fraude del bando de Maduro.

"El pueblo venezolano [...] no tiene otra opción que forzar la salida de este régimen y restaurar el mandato popular y soberano", declaró González, quien lleva un año exiliado en España tras la emisión de una orden de arresto.

Estados Unidos desplegó ocho buques y un submarino en el Mar Caribe hace casi un mes y afirmó que al menos tres embarcaciones pertenecientes a presuntos narcotra-

ficantes venezolanos fueron destruidas, con un saldo de 14 muertos.

El ministro de Defensa venezolano, Vladimir Padrino López, denunció el viernes una "guerra no declarada", afirmando que las fuerzas armadas estaban listas para responder a una posible intervención estadounidense.

Estados Unidos también acusa a Nicolás Maduro de narcotráfico y ha puesto precio a su cabeza. El presidente venezolano rechaza estas acusaciones y, en una carta publicada el domingo, instó a su homólogo estadounidense,

Donald Trump, a "preservar la paz mediante el diálogo".

La líder opositora venezolana, María Corina Machado, quien vive en la clandestinidad y está acusada de conspirar contra el gobierno, también se pronunció en un video el lunes: "Nos queda muy poco tiempo para que los venezolanos recuperen su soberanía y democracia. Estamos listos para tomar las riendas del nuevo gobierno", afirmó.

Fuente: extracto traducción y análisis de la noticia la redacción de El Directorio

**¡Problemas con tu silenciador?...
tenemos la solución**

NUEVA DIRECCIÓN
8532, 9ième Avenue
Montréal, Quebec
Tél.: (514) 722-6603
Fax: (514) 722-0091

MUFFLERS **Kiko**

Le soluciona el problema del

RRRRRUIDO

Frankiko

Propriétaire

contacto@elkiko.com

kikomuffler@hotmail.com

www.elkiko.com

Sucursal
9499 boul Henri-Bou-
rassa E, Montréal,
QC H1E 1P7
514-643-0007



RADIO

WWW.ELKIKO.COM



Páginas Amarillas Latinas

Busca tu comercio latino

Buscar en Montreal →



Download on the
App Store



GET IT ON
Google Play